

E X E M P L E

Vous possédez une **Ford Taurus SE 2004**, 4 portes, avec du cuir et un toit ouvrant électrique. Vous avez parcouru 60 000 kilomètres. Vous vivez à Montréal et comptez vendre ce véhicule à un particulier.

FORD 2004	Échange	Privé	Détail	C.C.*
TAURUS: +400\$ avec cuir sur SE; +500\$ avec toit ouvrant élect.				
SE	4 p.	9100	11300	13000
				10,5 / 28

Vous soustrayez le montant des options manquantes. Dans ce cas-ci, il n'y en a aucune. ➡	11 300,00	↩ Vous trouvez ce prix à la page 50 en cherchant le modèle Taurus 2004 sous <i>Privé</i> (qui indique une vente de particulier à particulier.)
Nous considérons que chaque véhicule parcourt en moyenne 22 000 km par année. 3 ans x 22 000 km = 66 000 km. Votre véhicule a 60 000 km. La différence est donc de 6 000 km X 10 ¢ (du km) = +600 \$.	- 0,00 + 900,00 + 600,00 0,00	↩ Vous additionnez 400 \$ pour le cuir et 500 \$ pour le toit ouvrant électrique.
Nos prix présupposent qu'un entretien régulier a été effectué et qu'aucune réparation majeure n'est nécessaire. Mais si votre véhicule a besoin d'être réparé, soustrayez-en le coût. Par exemple 300 \$.	- 300,00 + 200,00	↩ Ajoutez 4 % pour un véhicule en provenance de l'extérieur du Québec.
Vous faites le total de la colonne et vous obtenez la JUSTE VALEUR MARCHANDE	12 700,00	↩ Afin d'en obtenir le meilleur prix, nous vous recommandons de faire laver et nettoyer votre véhicule par des professionnels. L'application d'une pâte à polir et un bon cirage en feront augmenter davantage la valeur. Si vous suivez ce conseil, rajoutez 200 \$.

FEUILLE DE CALCUL

(Nous vous suggérons de photocopier cette page.)

TROUVEZ DANS CE LIVRET LA MARQUE, LE MODÈLE ET L'ANNÉE DE VOTRE VÉHICULE.

Rajoutez ou soustrayez ici la valeur des accessoires optionnels disponibles énumérés à côté du modèle de votre véhicule.



Chaque véhicule parcourt en moyenne 22 000 km par année. Multipliez l'âge en années de votre véhicule par 22 000 km. Prenez ce résultat et soustrayez-le du kilométrage réel de votre véhicule, puis multipliez par 10 ¢ ou 7 ¢ du km. N.B. Si votre véhicule excède la moyenne de 22 000 km par année, vous soustrayez le montant, s'il présente moins que cette moyenne, vous l'additionnez.



Les prix de ce livret présupposent qu'un entretien régulier a été effectué et qu'aucune réparation majeure n'est nécessaire, mais si votre véhicule a besoin de réparations, soustrayez-en le coût ici.



Vous faites le total de la colonne. Le résultat vous donne
**LA JUSTE
VALEUR
MARCHANDE**
de votre véhicule.



\$.00

.00

.00

.00

.00

.00

.00

\$.00



Regardez le prix sous la colonne Échange, Privé ou Détail correspondant à votre situation. Inscrivez ce prix ici.



Soustrayez ou additionnez la valeur de chaque accessoire optionnel supplémentaire présent dans votre véhicule.



Rajoutez 9 % en Alberta, en Colombie-Britannique, dans les Territoires du Nord-Ouest, au Nunavut et au Yukon. 6 % dans les Provinces Atlantiques, en Saskatchewan, au Manitoba et en Ontario.



Afin d'en obtenir le meilleur prix possible, nous vous recommandons de faire laver et nettoyer votre véhicule par des professionnels. L'application d'une pâte à polir et un bon cirage en feront augmenter encore davantage la valeur. Si vous suivez ce conseil, vous êtes en mesure de rajouter 200 \$ ici.